

受講
無料

R8

2

月

愛媛県よろず支援拠点

セミナー開催の お知らせ

要予約

【中小企業・小規模事業者・創業予定者向け】

オンラインセミナーはMicrosoft Teamsを使用

※講師コーディネーターのプロフィールはホームページでご覧いただけます。

対面セミナー

価格戦略の基本

価格転嫁を“単なる値上げ”で終わらせない “攻め”的手法

急激なコスト増を背景に、価格転嫁が叫ばれています。しかし、その羅針盤となる価格戦略がなければ、価格転嫁は場当たり的な値上げになりがちです。

“防衛”としての価格転嫁で終わらせないために、“攻め”としての価格戦略を身につけておきましょう。

- 改めて考えてみる “価格とは何か”
- 価格戦略の手法と実務的なポイント
- 自社に合った価格戦略を実践するために



講師コーディネーター
扇山 光一

令和8年 2月 19日 木

13:30～15:00

会場：テクノプラザ愛媛 本館 2F 小会議室

申込締切 2/12(木)

マーケティング

売上拡大

当日個別相談

①15:00～15:30

②15:30～16:00

2/19 セミナー情報
こちら



お申し込み・お問合せ

お申し込みは、ホームページの
セミナー情報から

ホームページ:yorozu-ehime.go.jp

こちらからご確認
いただけます



【お問合せ】

愛媛県よろず支援拠点
(公益財団法人えひめ産業振興財団)

松山市久米窪田町487-2
テクノプラザ愛媛別館

TEL:089-960-1131



SNS情報は
コチラより