

# 売りたい！と考える人のための ゼロからの販路開拓

- ✓ 商品を作ったけれど売り先がない！
- ✓ 販路開拓ってなにをしたらいいの？
- ✓ 原価や価格設定について知りたい！



商品を販売したいと思ったときに、誰もがぶつかるその問題、一緒に解決しましょう！

**販売計画** **原価管理** **提案方法** など販路開拓に必要な基本知識をお伝えします。



## 愛媛県よろず支援拠点 上田 保 コーディネーター

### 〈講師プロフィール〉

25年間にわたって食品スーパーを経営。また、18年間経営コンサルタントとして企業の支援に携わる。現場主義をモットーに豊富な経験からさまざまな業種・課題に幅広く対応します。

### 〈資格〉

中小企業診断士／ITコーディネータ／認定事業再生士

### 〈得意分野〉

マーケティング、経営計画策定／流通業の現場改善  
POP作成、販促企画

聴講  
無料

【日時】令和元年10月9日(水)

◆セミナー／13:30～15:30(開場 13:15～)

◆個別相談会／15:45～16:45 (※先着2社・約30分・要事前予約)

【人数】先着20名

【会場】テクノプラザ愛媛 会議室A

(公益財団法人えひめ産業振興財団)  
松山市久米窪田町337-1テクノプラザ愛媛内

【対象】販路開拓に興味がある方  
販路を増やして売り上げを上げたい方  
原価管理などについて知りたい方

【持ち物】筆記用具

【主催】愛媛県よろず支援拠点

TEL:089-960-1131

FAX:089-960-1105

E-mail:yorozu@ehime-iinet.or.jp

ホームページ:yorozu-ehime.com



# ゼロからの販路開拓

## セミナー申込票

お手数ですが、下記申込票に必要事項をご記入のうえ、  
**10月2日(水)までにFAXまたはメールにてお申込みください。**

事業所名	※起業前の方はこちらに○を付けてください→( )	
所在地		
TEL/FAX	TEL	FAX
メールアドレス		
受講者名 (受講される方全員のお名前をご記入ください)		
個別相談	希望する	希望しない
	お申込み多数の場合は、ご希望に添えない場合がありますのでご了承ください。	
相談内容		

愛媛県よろず支援拠点 担当: 鵜籠(うごもり)

FAX: 089-960-1105 TEL: 089-960-1131

E-mail: yorozu@ehime-iinet.or.jp

☆その他のセミナー情報等はこちら☆  
ホームページ: yorozu-ehime.com