

販売現場で活躍した仕入販売員が教える

その商品、どう売るのが？

食べてもらえればわかるのに？

使ってもらえればわかるのに？

この商品、どこに持っていったらいいの？

という方
必見！

購入者の心理を熟知した仕入販売のプロが
「これ、買いたい！」と思わせるポイントをお伝えします



【講師】
株式会社東急ハンズ
内田 裕満氏

〈講師プロフィール〉

1959年 東京生まれ。大学卒業後、株式会社東急ハンズに入社。
営業マネージャー、セールスプロモーターとして池袋店、横浜店他全国の
店舗に勤務。
現在は、販売全般に関するノウハウを各店舗へ伝授している。

【日時】令和元年**9月10日(火)**

◆セミナー／14:00～16:30(開場 13:45～)

◆個別相談会／16:45～17:45 (※先着2社・約30分・要事前予約)

【人数】先着20名

【会場】テクノプラザ愛媛 研修室
(公益財団法人えひめ産業振興財団)
松山市久米窪田町337-1

【対象】販路開拓をしたい事業者の方
商品開発担当者、広報担当者

【持ち物】筆記用具
自社商品も持ち込み可
アドバイスをもらいたいという方は商品をお持ちください。
※十分な時間が取れない場合もあります。ご了承ください。

【主催】愛媛県よろず支援拠点

TEL:089-960-1131

FAX:089-960-1105

E-mail:yorozu@ehime-iinet.or.jp

ホームページ:yorozu-ehime.com

聴講
無料



販売現場で活躍した仕入販売員が教える その商品、どう売るのが？

セミナー申込票

お手数ですが、下記申込票に必要事項をご記入のうえ、
9月3日(火)までにFAXまたはメールにてお申込みください。

事業所名	※起業前の方はこちらに○を付けてください→()	
所在地		
TEL/FAX	TEL	FAX
メールアドレス		
受講者名 (受講される方全員のお名前をご記入ください)		
個別相談	希望する	希望しない
	お申込み多数の場合は、ご希望に添えない場合がありますのでご了承ください。	
相談内容		

愛媛県よろず支援拠点 担当: 鵜籠(うごもり)

FAX: 089-960-1105 TEL: 089-960-1131

E-mail: yorozu@ehime-iinet.or.jp

☆その他のセミナー情報等はこちら☆
ホームページ: yorozu-ehime.com