営業力を磨いて
売上UP！

愛媛県よろず支援拠点　実践セミナー

営業に**自信**をつける

トークの作成と実践

先着８名

営業トークも商品です

どんなにいい商品・サービスも「売り手」によって売り上げが変わります。ドキッとした方はこのセミナーで一緒に**トークスクリプト**を作りましょう。後半は、トークスクリプトを使って、**好感度と信頼度を高める姿勢・話し方**を学びます。

【前半担当】

＜講師プロフィール＞
中小企業診断士。IT ベンダーで運営管理者、営業、プロジェクトマネージャーを経験後、BtoB の営業アウトソーシング会社に勤務し、営業担当者の育成、チーム管理、社員教育に携わる。

岡本　陽チーフコーディネーター

【後半担当】

＜講師プロフィール＞
半導体製造装置メーカーにて秘書・総務人事・経営企画等を経験。2012 年に愛媛に U ターンし、ベンチャー企業や NPO 法人で事業運営に携わる。
IT コーディネータ／秘書技能検定

安永　依里子コーディネーター

日　時

平成30年6月15日（金）
◆セミナー／13:30～16:30
◆個別相談会／16:45～17:45
（※先着2社・要事前予約）

会　場

テクノプラザ愛媛　小会議室

参加費

無料

対　象

- **商品・サービスに自信があってあとは売るだけ！という方**
- 営業しないといけない方
- 営業部門の管理者

主　催：愛媛県よろず支援拠点（公益財団法人えひめ産業振興財団）
松山市久米窪田町 337－1　テクノプラザ愛媛内
TEL：089-960-1131
FAX:089-960-1105
E-mail：yorozu@ehime-iinet.or.jp
ホームページ：yorozu-ehime.com

（裏面をご覧ください⇒）

愛媛県よろず支援拠点　実践セミナー

トークの作成と実践

セミナー申込票

お手数ですが、下記申込票に必要事項をご記入のうえ、
６月１３日（水）までにＦＡＸ、又はメールにてお申込下さい。

事業所名	※起業前の方はこちらに〇を付けてください→（　　）
主な事業内容	
所在地	〒　　－
電話／FAX	TEL　　FAX
メールアドレス	
受講者名（役職）	（　　）
個別相談	□希望する　　□希望しない
相談内容	※現在のお困りごと、経営でのお悩みがあればご記入ください。

愛媛県よろず支援拠点　担当:鵜籠　FAX:089-960-1105

ご記入いただきました内容につきましては、当財団による企業様支援およびセミナー参加受付のみに使用いたします。

電話:089-960-1131

E-mail：yorozu@ehime-iinet.or.jp　　ホームページ：yorozu-ehime.com