

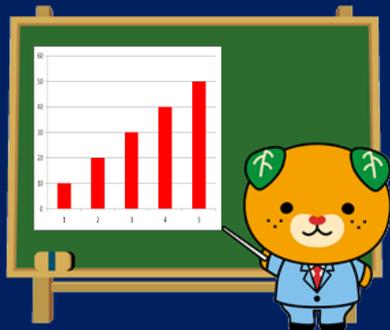
新たな価値を創造し未来を拓く

「えひめベンチャー起業塾」

第4期塾生募集!

～やっぱり愛媛が一番やけん!～

主催：松山大学、愛媛県、(公財)えひめ産業振興財団
後援(予定)：(株)伊予銀行、(株)愛媛銀行、愛媛県信連、愛媛信用金庫



対象

次に掲げるような学生、社会人を対象に募集します。

- ◇ビジネスプラン又はアイデアを有し将来的に起業したいと考えている方
- ◇県内企業の、企業内起業(社内ベンチャーの立ち上げ)担当者、新商品・サービスの開発担当者、既にベンチャーを立ち上げ今後グローバル成長を目指そうという方
- ◇起業に強い興味、意欲を有し、自らの可能性を広げたいと考えている方 など

《原則、研修の全講義に参加が可能な方を対象としています。》

※参加申込書に現時点でお考えのビジネスプラン等の概要や起業への意気込みなどを記入していただくこととしており、募集人数を大幅に超えた場合の選考資料にもさせていただきます。

研修内容

全15回〔日程・講義内容の詳細については裏面を参照ください。〕

- 平日(火曜日)を中心に18:30~21:00の夜間(2時間30分)実施
- 著名な講師を招いての講演に加え、グループワーク、ビジネスプランの作成、先輩起業家とのディスカッションなど多彩なカリキュラムを用意しています! 一段ずつ起業への階段を登ります!

定員等

30名程度(参加費:15回合計で社会人1万円、学生無料)

- 原則として、出席率7割以上(15回中11回以上)かつ成果物(ビジネスプラン)の提出を卒業証書の交付要件とします。
- 卒業生は、(公財)えひめ産業振興財団の『卒業生向け 起業創業支援プログラム』により、ビジネスプランのブラッシュアップや開業手続き支援など様々なサポートを受けることができます!

開催場所

松山大学樋又キャンパス
(松山市文京町4番地2)

申込方法

参加申込書(裏面)にご記入のうえ、

9月27日(水)までに

下記の申し込み先にご提出ください。

【申し込み先】

愛媛県経済労働部産業支援局産業創出課(新事業支援係)

FAX: 089-912-2469

E-mail: sangyososyutsu@pref.ehime.lg.jp



【お問い合わせ先】

松山大学経営学部 東淵則之研究室 TEL: 089-900-8381 / E-mail: toubuchi@g.matsuyama-u.ac.jp

又は

愛媛県経済労働部産業支援局産業創出課 新事業支援係 TEL: 089-912-2470

○カリキュラム（新しい価値を生む起業への階段を一段ずつ登っていきます）

えひめベンチャー起業塾（第4期）カリキュラム

回	日付	前半(18:30~19:40)		後半(19:50~21:00)	
		タイトル	担当講師	タイトル	担当講師
1	10月3日	入塾式	東淵則之 松山大学教授	企業家精神を養い新しい価値を創る～なぜ起業するのか？	竹田英司准教授
		ビジネスアイデアのつづやき	竹田英司 松山短期大学准教授		
2	10月10日	起業フレーム「Value Star model」を学ぶ	東淵則之教授	起業フレーム「ValueStar model」を学ぶ	東淵則之教授
3	10月17日	魅力的な事業アイデアを見つけるワークショップ	東淵則之教授	魅力的な事業アイデアを見つけるワークショップ	東淵則之教授
4	10月24日	3C分析を学ぶ①市場・顧客の分析	玉井裕司氏 (公財)えひめ産業振興財団プロジェクトマネージャー	ワークショップ「商品アイデアをもとに市場・顧客を分析する」	玉井裕司氏 財団プロジェクトマネージャー
5	10月31日	3C分析を学ぶ②競合他社と自社の分析	玉井裕司氏 財団プロジェクトマネージャー	ワークショップ「商品アイデアをもとに競合他社と自社を分析する」	玉井裕司氏 財団プロジェクトマネージャー
6	11月7日	心と行動を読み解き、顧客をつかむ(講演)	小阪裕司氏(予定) オラクルひとしくみ研究所	心と行動を読み解き、顧客をつかむ(講演)	小阪裕司氏(予定) オラクルひとしくみ研究所
7	11月14日	感性価値の観点からビジネスモデルを考えるワークショップ	東淵則之教授 竹田英司准教授	感性価値の観点からビジネスモデルを考えるワークショップ	東淵則之教授 竹田英司准教授
8	11月21日	異なる二つの要素を掛け合わせて新しい価値を創る(講演)	矢島里佳氏 榊和える	異なる二つの要素を掛け合わせて新しい価値を創る(講演)	矢島里佳氏 榊和える
9	11月28日	商品企画を練る	竹田英司准教授	ワークショップ「商品アイデアを商品企画に落とし込む」	竹田英司准教授
10	12月5日	「事業アイデアと商品企画」のプレゼン1回目	アドバイザー (企業家2名)	「事業アイデアと商品企画」のプレゼン1回目	アドバイザー (企業家2名)
11	12月12日	テスト・マーケティングの方法を学ぶ	玉井裕司 財団プロジェクトマネージャー	ワークショップ「テスト・マーケティングの調査項目を作る」	玉井裕司氏 財団プロジェクトマネージャー
12	12月19日	えひめベンチャー起業塾OB体験発表	えひめベンチャー起業塾OB	ワークショップ「事業を第三者へ紹介する」	玉野聖子氏 榊エンカレッジ
		事業に対する思いを第三者に伝える(プレゼンスキル向上)	玉野聖子氏 榊エンカレッジ		
13	1月9日	「事業アイデアと商品企画」(VSM+財務面以外の事業計画)の作成	東淵則之教授 竹田英司准教授	「事業アイデアと商品企画」(VSM+財務面以外の事業計画)の作成	東淵則之教授 竹田英司准教授
14	1月16日	受講生事業計画(VSM+財務面以外の事業計画)発表会	アドバイザー (企業家2名)	受講生事業計画(VSM+財務面以外の事業計画)発表会	アドバイザー (企業家2名)
15	1月23日	優秀事業計画賞の発表と卒塾式	東淵則之教授 竹田英司准教授	優秀事業計画賞の発表と卒塾式	東淵則之教授 竹田英司准教授

○「えひめベンチャー起業塾（第4期）」参加申込書

■氏名(年齢)	(ふりがな) ()	所属等(学生の場合は学校名)	
■TEL(携帯番号)		■FAX	
■E-mail		■住所	〒
○起業計画中の方はビジネスプラン又はアイデアの概要 ○これまでの取組み ○起業に向けての意気込みなど			

※ご記入いただいた個人情報、当起業塾に係る事務連絡、出欠確認及びフォローアップにのみ使用し、他の用途には使用いたしません。
 ※電子メールにより申し込まれる場合は、参加申込書の各欄の内容を記載の上送付してください。なお、電子メールの標題は、「えひめベンチャー起業塾（第4期）参加申込書」と入力してください。