

# 初対面で失敗しない 営業マンの好感度UP！セミナー

営業することに抵抗意識を感じていませんか？  
営業の成功の秘訣は第一印象です！視覚的なものと会話の組み合わせで  
第一印象の好感度は上げられます！

## ◆第一部 ～視覚編～ 好感度をあげる第一印象の作り方とは



### 保住 和枝 愛媛県よろず支援拠点 コーディネーター

<講師プロフィール>

1級色彩コーディネーター、IT コーディネーター。経理業務、パソコンインストラクター、DTP、Webディレクションなど多業種の業務経験をもつ。実務経験を活かし、自計化、資金繰り改善、経営改善、SNS 活用、Web 構築、色彩効果活用による販促提案、Excel を活用した業務効率化などの支援を行う。似合う色を主体とした外見のブランディングでは3000人以上の実績をもつ。

## ◆第二部 ～会話編～ 信頼を築く営業コミュニケーション技術



### 岡本 陽 愛媛県よろず支援拠点 チーフコーディネーター

<講師プロフィール>

中小企業診断士。IT ベンダーで運営管理者、営業、プロジェクトマネージャーを経験後、BtoB の営業アウトソーシング会社に勤務し、営業担当者の育成、チーム管理、社員教育に携わる。現在は独立し、経営コンサルタント事務所の代表を務める。得意分野は、社内の情報システム構築、セキュリティ体制の構築、営業社員の教育を含む営業体制の改善。

日時

平成28年 12月10日(土)

- ◆ 第1部 視覚編 13:00～14:50 (12:30 開場)
- ◆ 第2部 会話編 15:10～17:00

会場

愛媛県松山市久米窪田町 337-1  
テクノプラザ愛媛 2階 一般会議室A

参加費

無料

対象

※営業担当者向けです

- ・法人営業されている方
- ・自分の営業スタイルを見直したい方
- ・営業成績が伸び悩んでいる方
- ・初対面の営業が苦手な方

主催

公益財団法人えひめ産業振興財団  
(愛媛県よろず支援拠点)

TEL:089-960-1131 FAX:089-960-1105

E-mail : yorozu@ehime-iinet.or.jp

ホームページ : yorozu-ehime.com

受講  
無料



(申込は、裏面をご覧ください⇒)

# 初対面で失敗しない 営業マンの好感度UP！セミナー

## 実践セミナー申込票

お手数ですが、下記申込票に必要事項をご記入のうえ、  
**開催日前日までにFAX、又はメールにてお申込下さい。**

事業所名	※起業前の方はこちらに○を付けてください→（ ）	
業種	業（ ） ↑差支えなければ、どのようなお仕事か、具体的にお書きください。	
所在地		
電話/FAX	TEL	FAX
メールアドレス		
受講者名（役職）	（ ）	
連名可→	（ ）	
	（ ）	
個別相談	希望する ・ 希望しない お申込み多数の場合は、ご希望に添えない場合がありますので、ご了承ください。	
相談内容 （本件外の経営に関する相談でも構いません）		

愛媛県よろず支援拠点 担当：岡田 FAX:089-960-1105

ご記入いただきました内容につきましては、講師のほか、当財団による企業様支援及び参加受付のみに使用いたします。

電話:089-960-1131

E-mail : [yorozu@ehime-iinet.or.jp](mailto:yorozu@ehime-iinet.or.jp)

ホームページ : <http://yorozu-ehime.com/>