

海外を見据えた事業展開の強みとは

～公開情報を分析ひも解くことで得る～

先着 20 社

ローカルな視点での事業展開に落ちいていませんか？
グローバルな視点を持つての創業や事業展開のアドバンテージを解説し、事業者さまの勇気を振り絞るお手伝いをさせていただきます。



元住友化学株式会社 代表取締役 専務執行役員

羽多野 憲一 えひめ東予産業創造センター相談役

<講師プロフィール>

住友化学株式会社の代表取締役専務執行役員として、グローバルな競争激化の時代を勝ち抜くための舵取りをされるなど経営の前線を経験された後、本年4月から、東予地域の経済・産業の発展に大きな役割を担っている、えひめ東予産業創造センターの相談役に就任される。



株式会社 原田武夫国際戦略情報研究所

原田 武夫 CEO

<講師プロフィール>

外務省にキャリアとして12年間奉職。国内外情勢を分析発信する一方、企業のグローバル化支援を各地で展開。行政事業レビューに参考人として招致される。グローバルな視点を持って創業や事業展開することが、ローカル視点になりがちな事業者にどのようなアドバンテージがあるかを、公開情報を分析ひも解くことで具体的に提示。「それでは一步踏み出してみようか」と、勇気を振り絞るお手伝いを実践。

日時

松山 平成28年 11月4日(金)

◆セミナー／14：00～16：15（13：30 開場）

◆個別相談会／16：30～17：30（※先着申込3社、要事前予約）

会場

愛媛県松山市久米窪田町 337-1
テクノプラザ愛媛 2階 一般会議室A

参加費

無料

対象

創業、新展開を検討されている方、競争激化の中、事業にヒントを得たい方、公開情報を上手く活用したい方（創業検討者、個人事業主、会社代表者、従業員の方）

主催：公益財団法人えひめ産業振興財団
（愛媛県よろず支援拠点）

TEL:089-960-1131

FAX:089-960-1105

E-mail：yorozu@ehime-iinet.or.jp

ホームページ：yorozu-ehime.com



（申込は、裏面をご覧ください⇒）

**受講
無料**

海外を見据えた事業展開の強みとは

～公開情報を分析ひも解くことで得る～

実践セミナー申込票

お手数ですが、下記申込票に必要事項をご記入のうえ、
10/28(金)までにFAX、又はメールにてお申込下さい。

事業所名	※起業前の方はこちらに○を付けてください→ ()	
業種	業 () ↑差支えなければ、どのようなお仕事か、具体的にお書きください。	
所在地		
電話/FAX	TEL	FAX
メールアドレス		
受講者名 (役職)	()	
連名可→	()	
	()	
個別相談	希望する ・ 希望しない お申込み多数の場合は、ご希望に添えない場合がありますので、ご了承ください。	
相談内容 (本件外の経営に関する相談でも構いません)		

愛媛県よろず支援拠点 担当:岡田 FAX:089-960-1105

ご記入いただきました内容につきましては、講師のほか、当財団による企業様支援及び参加受付のみに使用いたします。

電話:089-960-1131

E-mail : yorozu@ehime-iinet.or.jp

ホームページ : <http://yorozu-ehime.com/>