

愛媛県よろず支援拠点 実践セミナー

『魔法の接客術』& かんたんマーケティングセミナー

オリジナルの最新マーケティング理論！
リピーターを生む考え方、実践方法を伝授！

2回シリーズ

熱血講師！



- ・お客様がファンになり、何度も足を運んでいただけるお店になる！
- ・結果、客単価とリピート率向上により売上と利益がアップする！
- ・広告宣伝費や販促費がかからないためローコストで実施できる！
- ・オーナーとスタッフ間の関係が良くなり、お店の雰囲気が変わる！
- ・アルバイトやパートが自発的に働きだし喜びを感じるようになる！

有限会社エフ・エイ 取締役社長

生駒 俊介 氏 自称「モヒカン紳士」

<講師プロフィール>

トレードマークはモヒカン！奈良県生駒市出身。

中学から大学までハンドボールに打ち込む。大学卒業後、大手百貨店にてジュエリーのスペシャリストとして16年勤務。2000年7月にジュエリー販売会社、有限会社ディア・エム社を設立・起業。13年間一度の赤字を出すことなく、自身も毎年10年以上3億円を売り上げる。現在は、自身で培った様々な販売テクニックを多くのお店や個人営業されている方を対象にコンサルティング活動に奮闘中。

先着10社

日時

第1講 平成27年8月26日(水)

第2講 平成27年9月17日(木)

◆講 演／13：30～15：30 ※開場は13：00～

◆個別経営相談／15：40～17：30

(※3社限定、要事前予約です)

聴講
無料

◎場所 (第1講/第2講とも)：テクノプラザ愛媛 2階 会議室A

※終了後、講師との懇親会があります！(第1講/第2講共)

(場所は後日、実費¥4,000程度を予定)

内容

- ➔ 生駒オリジナル最新マーケティング理論
- ➔ セルフブランディングという考え方
- ➔ 『魔法の接客術』の本質とその活用法
- ➔ スタッフ育成と教育のヒント

対象

飲食店、衣料品店、宿泊業、
美容室等の実店舗経営のオーナー向け

主催：愛媛県よろず支援拠点
公益財団法人えひめ産業振興財団
松山市久米窪田町 337-1 テクノプラザ愛媛内

TEL:089-960-1131



『魔法の接客術』&
 かんたんマーケティングセミナー
 ～セミナー申込票～

お手数ですが、下記申込票に必要事項をご記入のうえ、
8月24日（月）までにFAXにてお申込みください。

事業所名	※起業前の方はこちらに○を付けてください→ ()		
業種	業 () ↑差支えなければ、どのようなお仕事か、具体的にお書きください。		
所在地			
電話/FAX	TEL	FAX	
メールアドレス			
受講者名（役職）	()		
連名可→	()		
	()		
講師懇親会	参加する	参加しない	
	場所と会費はお申込者にお知らせいたします。松山市内で、会費はお一人¥4,000程度を予定しています。講師とホンネで接することができるめったにない機会ですので、ぜひご参加ください。		
個別相談	8月に希望する	9月に希望する	希望しない
	お申込み多数の場合は、ご希望に添えない場合がありますので、ご了承ください。		
相談内容			

愛媛県よろず支援拠点 担当：池内 **FAX：089-960-1105**

ご記入いただきました内容につきましては、当財団による企業様支援およびセミナー参加受付のみに使用いたします。